

北药开发应注意的几个问题

赵 敏¹, 张云峰²

(1. 东北林业大学北药技术研究所, 哈尔滨 150040; 2. 黑龙江省肇州县农业技术推广中心)

中图分类号: S567(235) 文献标识码: B 文章编号: 1001-0009(2001)03-0047-02

北药指分布于我国东北地区的地道名贵药材, 如人参、鹿茸、田鸡、北五味子、北细辛、关龙胆、关防风、黄芪等药材品种, 它们自成体系, 统称为北药。黑龙江省野生药材资源丰富, 据统计有植物类药材 742 种, 菌藻类药材 76 种, 动物类药材 34 种。但近 20 年来, 由于毁林开荒, 林地和草原面积锐减, 大部分药材品种野生资源贮藏量大幅度减少, 甚至已濒于灭绝。许多药材(如龙胆、防风、细辛)收购量呈连年下降趋势, 已难于满足市场需求, 因此人工栽培药材的发展, 为农村种植结构的调整和发展效益型农业提供了一个难得的机会。笔者经药材栽培研究总结出了药材栽培生产的一些问题供参考。

1 种植地道药材品种

古老的中医中药学非常注重药材的地道性, 也就是说药材的价值如何, 除取决于药材外观质量外, 强调的另一重要特性就是地道性, 即强调产地的正宗。同样原植物为东北龙胆这个种的药材, 产于东北的药材商品被称为“关龙胆”价格每公斤达 30~40 元, 如产于浙江等地则被称为“苏龙胆”等, 价格仅为每公斤 10 元左右。同样是东北地区产的药材商品, 长白山产的人参是上品, 辽宁产的细辛(辽细辛)是细辛的上品, 龙胆和防风则以黑龙江省西部之产品为上品。这种产地的差别决定着药材的销路和价格, 如每年在人参收获的季节, 有许多药材客商纷纷来到长白山腹地收购人参; 在黑龙江省西部泰康(防风主产区)所产的防风药材商品和防风种子, 从不用担心市场问题, 每年有众多客商慕名而来。所以选择药材种植品种时, 要充分考虑到地道性问题, 千万不要再引种“枸杞”、“浙贝”、“山茱萸”等“它山之玉”。药材的地道性主要是原植物为广域种的药材所具有的一种特性, 与产地的各种环境因子及种子种源遗传背景差别相关, 盲目引种生产的药材, 质量难以保证。

2 种植畅销的大品种

黑龙江省自然科学基金资助项目(C000-33)

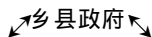
收稿日期: 2001-02-12

根据全国中药资源普查资料提供数据显示。黑龙江省几种地道名贵药材年需求量分别为: 人参 150 万 kg(公斤), 龙胆草 150 万 kg(公斤), 天麻 150 万 kg(公斤), 甘草 2000 万 kg(公斤), 防风 200 万 kg(公斤), 远志 65 万 kg(公斤), 苍术 300 万 kg(公斤), 刺五加 500 万 kg(公斤), 党参 800 万 kg(公斤), 黄芪 300 万 kg(公斤), 黄芩 700 万 kg(公斤), 桔梗 500 万 kg(公斤), 细辛 60 万 kg(公斤), 平贝 10 万 kg(公斤), 这些药材品种多为畅销品种, 年需求量大, 可选择地发展。其中尤以龙胆草市场供需矛盾大。这些品种价格比较稳定, 且稳中有升。有些药材如车前子, 王不留行等, 年需求量不大, 价格不稳定, 前两年车前子价格飞涨到每公斤 20 元, 最近价格已降到每公斤 5 元左右。

3 发展订单品种种植

近十年来中成药制药工业迅速发展, 在黑龙江省出现了许多著名的中药制药企业和名牌产品, 如哈尔滨中药二厂、哈尔滨中药四厂等企业生产的双黄连口服液、双黄连粉针、双黄连片等系列产品。这些名牌产品年销量大, 生产需要消耗大量中药材原料。如双黄连组方中的三味中药是双花、黄芩、连翘。双花产区山东等地的双花药材商品主要销往黑龙江省(哈尔滨地区)为双黄连的原料; 黑龙江省出产的黄芩质量上乘, 产量也较大, 但据了解这些双黄连系列产品生产企业极少采用我省自己的地产黄芩(或黄芩苷)为原料。原料基本来源于其它省份, 可见“双黄连”的生产, 对黑龙江省的药材种植和野生药材资源的采集利用(主要是黄芩)没有产生多大的推动作用。另一个著名的中药品牌芩暴红的组方中的暴马子、满山红主要来源于野生采集, 其中的黄芩也大部分来源于省外。刺五加注射液的生产则相反, 位于完达山腹地的乌苏里江制药厂、完达山制药厂生产的刺五加注射液畅销全国。刺五加药材原料则来源于附近县乡农民采挖的野生资源, 外加之近年刺五加浸膏的大量出口, 使野生刺五加药材资源蓄积量锐减, 人们意识到此问题后, 现已开始进行试种和资源抚育工作, 相信经过几年的发展, 刺

五加的种植会形成规模。另外世一堂制药厂等企业的众多中成药品种如护肝片、心律宁、北豆根片等名牌产品的生产,每年要消耗大量地产药材。如何利用这些名牌企业的名牌产品对中药材的巨大需求带动药材种植业的发展,这就提出一个订单品种种植的问题。



通过建立:“种植户↔龙头制药企业↔中成药商品”的关系,推动药材种植业的发展。也就是说,通过县、乡政府协调运作和牵线搭桥,制药企业根据其年生产计划提出未来几年内(1~5年)需要的中药材原料的种类、数量和质量标准,由县、乡政府安排农户进行种植,农户则与制药企业之间订有不可撤消的购销合同,这样每个县、乡区域内某些药材品种的种植面积能迅速达到一定规模,可保证制药企业所需的原料的质量和数量,且中间流通环节的减少、规模化种植的较低成本等原因,会造成药厂减少原料费支出,属于一种互惠互利的双赢策略。县、乡政府可为种植户引进资金、技术或提供技术服务,企业和农户间的密切合作关系,克服了农户零散种植的规模小、效益差和销路不畅等问题。农户和制药企业间攀亲结贵发展一段时间后出现一批“龙胆村”“防风村”……,会推动农村经济的进一步发展。

4 种植技术问题

经过多年的研究,黑龙江省的一些地道药材品种的栽培技术已日臻成熟,但因为这些药材的栽培技术相对于大田作物的栽培难度较大,未经过培训的一般难以掌握,引种不易成功,这也是制约药材种植业发展的一个因素。过去东北林业大学、黑龙江省中药研究所等单位对野生药材资源、人工栽培技术等进行过大量的研究,从事这方面研究的科技人员有30多人,近年来由于市场经济初期发展过程中产生的冲击,有关部门对这种长线研究的资助减少,造成这支队伍人员的大量流失,目前省内从事药材栽培研究的科技人员数量已少得可怜,这对“北药”开发是个不小的损失。

要让农民掌握这些北方地道名贵药材的栽培技术,必须发挥现有科技人才的潜能,多渠道多途径的举行药材栽培培训班、函授班等,把技术传授给农民或基层技术人员,组织人员编写真正适用的“药材栽培技术”资料,使这些资料成为农民致富的好帮手好老师,帮助农民咨询种植品种,引进优质种苗。

5 打击欺骗农民的行为

多年来,在全国各地的许多媒体上,经常会出现一些虚假广告,对药材种植业的发展产生了许多负面影响。归纳起来有这样几种骗局:(1)南药北种,把西红花、山茱萸等在黑龙江省无法种植的药材品种,在黑龙江省推广,签定回收合同,农民引种难以成功,所以也就不存在回收问题,实则向你高价出售种苗;(2)“满天过海、偷梁换柱”,把价格较低的药材如“党参”、“草决明”等改称为“中

灵草”、“咖啡豆”,然后称该药材价格昂贵,亩效益万元以上,骗你上当,买他的种苗;(3)“免费送种子尚需押金”,这类骗术说他白送你种子和生产资金,你生产出的药材必须卖给他(他回收出口),但送你的种子怕你不种而转卖他人,需交200~300元押金,出苗后送你生产资金并退还押金。其实你交了押金后,就再也找不到了;(4)“合同陷阱,骗你不商量”,有些公司刊登广告每亩地收你种子费200~300元(含技术服务费),其实是为把种子按份出售给你,其价格高于市场价格几倍甚至十几倍,然后与你签定回收合同,但合同中的有些条款已给你挖好陷阱,例如规定合格药材商品的质量标准,使你生产出的药材商品根本没有可能达到要求,待你生产出产品,他按合同规定合理合法拒收。这是骗术最高的一种骗局,如H省林科所的一位杰出的青年研究员,政府津贴获得者,为资助其乡下哥哥脱贫,从一民营研究所购得150g(克)龙胆草种子,竟然花了900元,而龙胆草种子的市场价格1000g(克)仅为500~600元。

以上仅就北药开发中的几个有关问题,谈了自己的看法,希望此文能对种植者有所帮助。

参考文献

- [1] 中国药材公司编著. 中国常用中药材[M]. 北京: 科学出版社, 1995.
- [2] 赵敏, 王炎, 张伟. 北五味子种子内源抑制物质特性的初步研究[J]. 东北林业大学学报. 1999, 27(5): 62~64.
- [3] 赵敏, 王炎, 张伟. 北五味子种子内源抑制物质活性的消长规律. 东北林业大学学报. 1999, 27(3): 44~47.
- [4] 赵敏, 徐兆飞, 王荣华等. 桔梗种子内源抑制物质特性的初步研究. 东北林业大学学报. 2000, 28(1): 51~54.



第二作者简介: 张云峰, 1966年5月出生, 大学文化, 农艺师, 黑龙江省肇州县人。1987年毕业于佳木斯农业学校, 1992年考入东北农业大学植保系, 学习四年。现任肇州县农业技术推广中心副主任。参加工作十余年来, 一直工作在农业技术推广的第一线, 曾撰写过《肇州县玉米田化学除草技术》、《浅谈棚室蔬菜栽培措施与病害发生的关系》、《复种复栽技术》、《玉米两垄一平台栽培技术》、《龙胆草栽培及斑枯病的防治》等20余篇论文。并在《中国农技推广》、《植保技术》、《东北林业大学学报》等刊物上发表。还参加《最新菇娘栽培》一书的编写。