

龙垦杏经济性状观察

李 洪 文

龙垦系列杏是1986年引入我场,在这六年头中,经受了旱、涝、病、虫、冰雹、霜冻的严峻考验,安然的安家落户了。它的外型美、风味好、品质上、个头大深受广大职工们的欢迎。在引种期间表现出它的抗逆性强、适应性好、产量高的优良性状,适应我场的自然条件。获得的数据与资料,为今后扩大生产提供了依据。

一、抗逆性 ①抗寒性:引种经过的五个冬天,在最低气温 -37°C 的情况下,各品系均无冻害。早霜、晚冻也无大的影响。顶芽萌发良好,无有枯梢现象,比绥李三号的抗寒性强。②抗病性:对穿孔病的抗性不如当地杏,但是经过及时防治后,树势恢复的快,对当年生长和下年结果无大的影响。③抗虫性:对蚜虫抗性差,对红蜘蛛抗性比黄太平强。对食心虫抗性极强,同一园的本地杏和牛心李感染很重的情况下,而龙垦杏无一品系有感染食心虫的。④抗涝性:1989年特大涝灾时,受害严重,不如黄太平和李子抗涝。一般年份无渍水的条件下不受害,但是发病率较高。⑤抗旱性:1989年特大干旱,对杏树无大的影响,开花、结果正常。并且获得了丰收。穿孔病发生的也比较轻,频率也低。所以看出正常年份偏旱比偏涝强。⑥抗风性:树姿开张的不如树姿直立型的抗风。在七、八级以上大风时2号受害重、有折枝现象发生。落花落果也比其他品系重。五号、十二号树冠直立型受害较轻。

二、商品性 ①品质好:龙垦杏个头大,最小的不少于20克、最大可达80多克。而且核小、可食率高。色泽好、果型美、香甜可

口。②供应市场时间长:本地杏都是麦黄吃杏在7月中下旬,也就十几天的时间。而龙垦杏分期成熟,分批上市,六个品系从7月3日一号上市至8月6日五号上市,可持续上市一个多月的时间。③售价高:在和平市场上,本地杏和外地进来杏,每公斤售价在1.00元至1.60元,黄太平0.8元至1.00元。李子2.00元左右、葡萄2.00元至3.00元。而龙垦杏都在3.00元至5.00元,和草莓同等价格。④有竞争性:龙垦杏的外型美,鲜艳夺目,在我场从未见到过的。甚至有人把它当成是桃子。和本地又小,又酸的杏放在一起真是天壤之别。在同等价格的情况下,本地杏是无人问津的,在价格高出一至二倍时也是照卖不误。

三、我场发展龙垦系列杏的可行性

1. 社会条件:我场历来就有栽杏的习俗,只是品种不好。龙垦杏的综合性状远远超过本地杏,又加之好栽培易管理,比栽培葡萄容易成功,激发起人们很高的积极性。栽植面积逐渐扩大,现在已发展到30多户已定植龙垦杏1,000多株。

2. 自然条件:我场天然生有杏属植物,杏树是这里的乡土树种。引来龙垦杏是重回故里一切都适应。庭院宽扩、土地资源充足,气候条件适应龙垦杏的生长习性。

3. 市场条件:我场位于大庆辖区。在大庆地区栽植龙垦杏是第一家。现在大庆市场上还没有这种水果。凡来到和平的人吃到龙垦杏都是赞不绝口。它上市时又是水果淡季,用它投入市场一定能成为拳头品种。大力发展龙垦杏靠住大庆这个市场,即丰富了城市水果供应的品种,同时也能创造更好的经济效益。

综上所述,展现出龙垦杏的良好经济性状在我场不但能安家落户,而且有广阔的发展前途。(黑龙江省和平牧场庭院经济办公室大庆市大同区 邮码163851)