

对发展庭院经济的探讨

常振君 于立夫 李世润

(黑龙江省松花江行政公署多种经营办·哈尔滨)

庭院是人们生活中赖以生存的场所。人们每时每刻都与庭院有着密切的联系。庭院经济的基本概念是：人们利用自己房前屋后的有限土地从事种、养、编、加、贮以及商饮服务等各种商品性生产，使其创造价值并获得一定的经济效益。庭院经济的形成时间并不遥远。早在“割资本主义尾巴”时期，广大农村的庭院已视为是资本主义泛滥的根源，是造成小生产这一汪洋大海的孽根，是资本主义复辟的隐患。对“后止房檐子，前止酱缸子”以外的领地全部被砍掉，广阔的农家庭院普遍闲置、荒芜。党的十一届三中全会后，富民政策唤醒了人们致富心理，使庭院经济得以复苏，庭院经济才从此逐年发展。

发展现状和潜力

我区庭院经济的发展已开始起步，利用庭院发展商品生产的势头越来越明显。庭院经济规模由小变大，收入由少到多，而且逐年增加，庭院面积

33.1万亩，户均半亩地。农户占有庭院面积，半山区大于平原区，山区大于半山区。一部分农户庭院经营初具规模，庭院经济可观。八七年，全区庭院收入40,441万元，占当年多种经营总收入43.5%。其中，庭院养殖业收入23,600万元。种植业收入5,516万元，编织、作坊、旅店、饭店等业收入11,328万元。项目上百个，品种上千种，潜力大，后劲足。这些就构成了庭院经济的全貌。

发展庭院经济有利因素和潜力之大，同农村其他各业相比是鹤立鸡群。种、养、编、加、贮、商饮服务均可在庭院进行。但开发利用很不广泛。在庭院里搞大棚的农户1.5万户，只占农户总数的2.3%，用庭院栽果树、建棚室、养畜禽、搞加工从事商品活动的只有5万亩，利用率占总面积的15%，尚有85%的庭院有待开发利用；经济优势之大无与伦比。地处哈市周围，又靠近大庆、林区，境内五条铁路、公路、水路四通八达，有庭院商品的广阔市场。又是短平快项目，以一顶十。在技术优势上，有多年庭院生产经验，有一大批多种经营专

果地中的冷空气，在适当的地方开出一条深沟，使空气汇集沟中，沿沟势流走，最后进入河道中。开沟的另一种作用是利于内涝地块的排水，因而可以提高地温，减轻受害程度。

“清障”是指清除掉种植地原有干沟两旁及沟底一切阻拦冷空气下泄的树丛、杂草等物，以防止冷空气在下泄过程中的堆积，达到畅通无阻，顺利排走的目的。因此在道林园艺场黑豆果园的种植区，可根据花期受冻害轻重，提前采取防御措施，设立三条屏障清除二条原有的干沟中的一切障碍物和开一条排泄的深沟。

四、结 语

黑豆果是一种抗寒作物，适宜冷凉气候种植。但由于山区小气候的影响，在平流辐射霜冻出现时，山区低洼处最易形成“冷湖”，受冻害最重。黑龙江省气候冷凉，黑豆果的种植多分布在山区，每年春末霜冻出现之时，恰是黑豆果开花的季节，如果采取物理防霜措施，来防御花期冻害是极不经济，实践已证实物理防霜方法是得不偿失。通过我们对道林园艺场山地黑豆果种植地的调查分析和研究得出改造山区小气候是山区防霜冻的有效途径。

业户的技术骨干力量,有同大专院校、科研单位的密切联系和技术协作的传统,新技术得到引进、推广和应用。基础工作也较好。有一大批庭院经济的典型经验和典型示范。以庭院经济为主战场的专业化、区域化、基地化格局初步形成,在思想认识、资金使用、力量投放上已引起人们的重视。有较强的领导力量,又有比较健全的多种经营机构,进行强有力的综合、指导和服务,这些都为挖掘庭院经济潜力奠定了基础。

发展特点和作用

党的富民政策敲开了长期禁锢的农家庭院,由生活领地迈入了商品经济领域。庭院经济这个新兴的农村经济成份有它独特的内涵和广泛的外延。体现出八大特点:

1. 庭院经济有三高。即投入高,产出高,效益高。初步显示了巨大的经济潜力和无可估量的经济效益,“一亩园、十亩田”。庭院种菜一般亩收入近千元,栽葡萄、种果树更为可观。庭院棚菜每平米收入均在7—8元,亩收入4,000元以上;庭院葡萄每株20元,亩收入6,000元;庭院果树每株10元,亩收入600元;庭院药材(平贝)每平米收入5元,亩收入3,000元;庭院露地菜以每米1元计算,亩收入600元以上。

2. 庭院小气候特点突出。作物所需要的水、肥、气、热等生育要素充足。有天然“人工小气候”,旱涝保收,劳动场所近,茶余饭后都可管理;土地面积小,有利于集约经营,体现高效益作用。

3. 应变能力强。庭院生产技术易掌握,有利于开辟新的生产项目。“船小调头快”。又能发挥全家人各自的作用和特长。可以根据市场行情及商品余缺决定自己的经营项目,可选择最佳经营方案,适应市场需要,有很强的竞争力。

4. 能发挥以家庭为基本生产单位的经营作用。能有效地解决农村剩余劳力和剩余时间。

5. 庭院适合发展立体经济。有利多种经营,可由季节性生产变为常年性生产。地面、空间房舍可充分利用,在棚室搞多层次经营,层层增值。

6. 可以美化、净化环境。利用庭院种果树、

栽葡萄、搞立体开发,即增加收入,又为文明村建设增添新鲜内容。

7. 是乡镇企业的原料基地。庭院生产的农、副、畜、土特产品是乡村企业不可缺少的原材料,不仅为生产提供原料,还有利再加工、再增值,推动乡镇企业的发展,带动农民致富。

8. 有利农村产业结构调整,促进分工分业,使家庭经济建设向深度、广度发展。

庭院经济作为农村经济的重要组成部分,不仅有它突出的特点,更有其重要的作用。

——庭院经济是农民脱贫致富的突破口。八七年全区人均庭院收入134元。占全区八七年人均收入的27.7%。如果同八七年水稻亩收入相比,相当于240万亩水田的收入。庭院经济其生产效益可称其为短平快。搞棚菜,当年投资,当年见效,二年变富;栽葡萄,第二年亩收入达千元;办小厂、搞作坊,厂房易建,设备简单,投资小,周期短,效益高。全区利用庭院发展起来的一棚(塑料大棚)、一室(温室)、三店(旅店、饭店、小卖店)、三房(粉房、油房、豆付房)、四园(菜园、果园、葡萄园、药园)、四场(编织厂、木耳场、饲养场、铁木加工厂)形成了庭院经济的全部生产内容。八七年,全区庭院有菜园、果园、药园等211,550处,收入2,866万元;有旅店、饭店、小卖店9,300多个,收入5,308万元;小工厂、小作坊、小编织厂15,000多个,收入5,450万元。庭院中经济动物的小饲养场也在逐渐增多。利用庭院养貉、养貂、养兔、养野生动物达2.6万多只,收入180多万元。仅庭院养殖业收入占多种经营总收入的四分之一。庭院经济的发展给农民生活带来了新的变化。延寿县八六年有贫困户5,367户,脱贫困户占60%。其中通过发展庭院经济脱贫的有2,254户,占脱贫困户的70%。农民说:“不用跑、不用颠,房前屋后就挣钱”。

——庭院经济在引导农民致富中起到了重要的示范作用。庭院生产有它特有的优势,便管理,易经营,农民有直观感,容易传播扩散。一些新的生产项目可先在庭院里试种、试繁、试养,推而广之。一些专业户、棚菜屯、韭菜屯、葡萄屯、人参屯、养猪养牛屯所以应运而生,其根本因素就是利用庭院先行试验示范,由一家一户发展到全屯。由

一业发展到多业。五常县杜家镇金星村于家屯八四年以居住在本屯的村支部书记张林福为首的三户农民在院内建起四个棚室, 1,200平方米, 当年获利。较高的收入强烈地吸引着左邻右舍, 着眼点从承包田转向房前屋后, 在三年内, 全屯95%以上的农户建棚室48,000平方米, 庭院棚菜收入占农副业总收入的70%以上, 棚菜热波及到整个杜家镇。

——庭院经济的发展, 增强了农民商品意识和竞争观念。联产承包后, 绝大多数农民不再为温饱担忧, 他们想的是多收入, 奔小康, 走出家门, 盯住市场, 参与流通, 寻求致富。在变幻莫测的市场竞争中找自己的出路。农民传统的“种田为吃饭, 养鸡为吃蛋, 养猪为过年”的自给自足的小农经济思想受到冲击和挑战。针对庭院鲜活农副产品多的特点, 极力扑捉信息, 瞄准市场, 提供更多适销对路产品。使全区212个农贸市场商品丰富, 日趋活跃, 促进城乡市场的繁荣。

——庭院经济的发展加速了农副产品基地建设。庭院不仅是农民居住场所, 更是不可缺少的农副产品生产基地和商品供给基地。通过充分利用时间、空间和土地资源, 容易形成一村一业、一屯一品专业化生产, 人们所食用的肉蛋乳、瓜果菜多数是在庭院里产出。庭院经济的发展水平透视出城乡居民的生活水准。八七年全区由庭院向城乡市场提供商品鲜细菜2.7亿斤, 地产果3,200万斤, 葡萄110万斤, 提供各种肉类1.19亿斤, 鲜蛋7,516万斤, 提供牛奶1.2亿斤, 增加了农民收入, 丰富居民的菜篮子, 为提高城乡人民生活水平提供丰富的农副产品, 小小庭院为服务城镇, 富庶农村做出了贡献。

发展趋势和问题

随着农村庭院建设的变化, 经营手段的改变和经营规模的扩大, 呈现出新的发展势头, 表现出五个发展趋势: 一是经营项目由平面利用型向立体开发型发展。充分利用土地和空间, 集约化程度由低到高。二是由单一经营型向综合经营型发展。经营项目多种多样, 丰富多彩, 并向新的领域扩展。经营方式上专业与兼业并存。有的以一业为主, 从事专业化生产, 以专见长; 有的是种、养、编、加、

贮并举, 综合经营, 力求一亩庭院换取十亩大田的收入。三是从传统的农业技术向现代化科学技术转化。在商品经济浪潮的冲击下, 庭院生产不再单纯为了自给自足, 而是向更高层次看齐, 向庭院要商品, 要效益, 引入良种, 引进新的栽培技术和科学经营手段, 改一茬一收为多茬多收, 改常规生产为抢前延后。研究新的生产项目, 寻求新的增收途径。四是由简单的庭院生产向庭院基础设施建设上转化。许多农民开始利用庭院周围的有限土地, 建温室, 扣大棚, 打机井, 搞灌溉, 修畜舍、盖作坊, 实行高标准设施, 永久性建设。把庭院建立在稳定可靠的基础上, 增强了抗御自然灾害的能力。五是庭院生产已由一家一户分散经营向较大规模的专业化、区域化方向转化。出现一个技术人带起一个屯, 一个专业户趟出一条路。

面对庭院经济出现的好势头, 还必须看到庭院经济在发展中存在的问题和不可忽视的制约因素。突出表现出五个方面: 1. 庭院经济服务体系不健全, 阻碍着工作的开展。上上下下没有专门机构抓, 情况无人综合, 问题无人解决, 典型缺乏总结, 经验很少交流, 战略措施无人制定, 靠其自然发展, 基本处于无人管的状态, 这是庭院经济发展不快的关键所在。2. 农民文化素质低, 生产手段原始, 技术落后, 限制了庭院经济的发展。至使全区85%的庭院面积没有很好开发利用, 大部分庭院还处于种菜自食、养鸡吃蛋、大酱缸摆庭庭、房前屋后围着柴禾栏的落后局面。商品意识淡薄, 先进技术不易接受, 经营水平低下, 庭院不能开发。3. 农民经济基础差, 资金缺口大, 给发展庭院经济增加了实际困难。搞庭院基础设施建设缺本钱, 对应用新技术、上新措施难度很大。加之生产资料涨价和短缺, 只能维持原有再生产。4. 服务工作是短腿, 制约了庭院经济的发展。对庭院生产, 没有形成具体的完整的服务体系。对信息咨询、技术指导、提供物资、协调资金、产销衔接等几个主要服务环节还很薄弱。5. 庭院经济在农村经济中所占的重要位置还没有完全被各级干部所认识。在工作摆布、资金使用、力量投放上还处于被忽视的地位, 有的已成为被遗忘的角落, 这些则是诸因素中诸主要的制约因素。

发展设想和对策

目前,发展庭院经济必须抓住因地制宜,突出重点,适应市场、增加效益这个总开关。坚持以保护地大棚温室为主,以猪、牛、禽为基础。以集约经营为手段,以多出商品为前提,向庭院要效益。因势利导,完善服务,建立新型庭院经济体系。

1. 合理布局,计划发展。庭院棚室蔬菜每年以 50万m^2 速度发展。到九〇年达到 500万m^2 ,占庭院总面积的2%,年产细菜1.5亿斤,收入3,500万元。蔬菜种类将由单一的黄瓜扩展到柿子、青椒、芹菜、韭菜、菜花等多品种,利用温室,人工控制小气候。庭院露地夏菜生产力求改变淡季缺菜、夏季烂菜,延长供应期,扩大加工贮藏能力,五年内发展到16万亩,占庭院总面积的一半,商品率平均达到30%左右。其中,城镇郊区商品率要在70%以上,交通沿线在40%以上,边远山区在10%以上,总产要达到4.5亿斤,投放市场1.5亿斤。养殖业除猪牛禽外,着眼点要放在外贸创汇上,科学饲养珍贵毛皮动物,庭院养貉要稳中求发展。

2. 确立较科学的庭院经济生产模式。生产模式,就是指在规模生产、经营项目、技术运用等方面确立一套较科学的完整的生产体系。体现因地制宜,突出优势,积极发展,扩大效益。一个县、一个乡、一个村都要结合实际确立自己的生产模式,拿出发展规划,进行强有力指导。根据不同区域确立发展类型。平原区要发展综合立体型,半山区发展专业商品型,山区发展园林开发型。庭院经营项目,山区以食用菌、干野菜为骨干项目;城镇郊区、铁路、公路沿线以生产冬春细菜为重点,上贮运加工,扩大服务项目。

3. 以庭院经济为重点,建立“四大经济区”和“七大生产基地”,实行规模生产,区域发展。四大经济区是:仁核果栽培区。以宾县、巴彦为重点。突出庭院,扩大外延带动其它各县发展;葡萄生产区以宾县、双城、尚志、巴彦为重点,向庭院保护地发展;小浆果生产区。以尚志、延寿、宾县为重点,发展庭院黑豆果园,将庭院管理技术应用于大地,棚室蔬菜生产区,以五常、巴彦、宾县、

通河为重点,以铁路、公路沿线的乡镇为中心,扩大庭院大棚温室面积,抓住市场蔬菜短缺的机遇,多生产鲜细菜。庭院七大生产基地:(一)以生猪、奶牛、黄牛、羊为重点的肉乳生产基地;

(二)以鸡鸭鹅为重点的禽蛋生产基地;(三)以大棚、温室为重点的蔬菜生产基地;(四)以黑豆、葡萄为重点的浆果生产基地;(五)以木耳、蘑菇为重点的食用菌生产基地;(六)以草编、芦苇、柳编为重点的编织业基地;(七)以平贝、人参、天麻为重点的中药材生产基地。各地应加快区域性规划,重点指导,抓出成效。

庭院经济在农村经济中所占有的重要地位决定着必须采取相应的战略措施和发展对策。

——认真解决单一粮食型、生产保守型和甘居温饱型的问题。指导庭院经济,必须跳出单一粮食生产的圈子,要看到庭院经济在农村商品经济中所处的重要地位。认清我区庭院经济在整个农业收入中所占有的重要比重,和占地少,效益高的特点。八七年全区庭院面积只占总耕地面积的2.4%,而庭院经济收入却占农业总收入的18.1%。如果加快开发庭院,挖掘增产潜力,其收入所占的比重将会迅速扩大。事实证明,庭院经济是帮助农民解决日常收入、生活开销的主要来源之一。是农民增加收入,生活奔小康的重要财源。抓住一小块,收入一大块。抓住庭院经济这一块,就是抓住了农民致富的关键。

——把普及科学技术的着眼点放在庭院经济上。把确定庭院经济技术发展规划和规划实施做为一项长期的战略任务。把发展骨干项目,上新项目,引进推广新技术做为发展庭院经济的重点。研究庭院生产结构的最佳组合,确定最佳生产模式。把庭院做为科学技术试验示范场地,把抓技术培训做为发展庭院生产的主要内容,把提高农民科学技术素质做为主攻方向。

——建立服务体系,帮助研究解决具体问题。当前,发展庭院经济要解决好三难:一是解决好生产缺资金,上项目难。二是解决好农民素质低,增加致富门路难。三是解决好生产物资缺乏,购买生产资料难。这样,做为农村经济的重要组成部分的庭院经济必须要有健全的机构去管理,承担起对庭院生产的综合协调、生产规划、技术培训、指导服

沙棘果加工

沙棘果富有营养,含有多维生素、氨基酸和微量元素,可广泛应用于食品、医药日化等领域。沙棘果小,皮薄、核较大、肉质多,加工方法不同于其它果品,主要工序是:

1. 果实采集:采收沙棘果有两种方法,一种是剪小枝法,适用于大部分沙棘产区,在11月中下旬果实成熟期,用修枝剪剪取果实密集的小枝,去掉当年生未结果的枝条,一般要求小枝长10厘米左右。另一种是冻果法,要求采收时温度达到 -23°C 以下,果实冰冻,果柄产生离层,在树下置一容器(如塑料、布等),用木棒轻敲结果枝基部,冻果即落下,去掉残叶枯枝,获得干净的果实。前一种方法对树体损伤较大,且带枝压榨,影响原汁质量,所以,尽量采用冻果法。

2. 果实加工前处理:采收下的果实置

务、调解资金、开辟门路、扩大经营、疏通销售渠道,拓宽市场。

——把庭院经济做为发展多种经营生产的重要组成部分纳入日程。摆到同粮食生产同等重要的位置。做为农民发家致富,生活奔小康的重要措施去抓。由于目前人员编制上的制约,庭院经济这一块应纳入各级多种经营业务部门进行统一安排部署和检查指导,做为日常工作切实抓好。要研究制订有利于发展庭院经济的优惠政策,并组织实施;要加强对庭院经济理论的研究和探讨,制订不同类型区发展庭院经济的最佳方案和技术设计,研究发展对策;要总结推广庭院经济的先进典型;开展一乡一业,一村一品活动和其他各项有益活动;对抓庭院经济有成效的单位和个人,各级政府要给予表彰奖励。使刚刚复苏起来的庭院经济日趋活跃。

于水泥地板上露天放置,堆放厚度不超过20厘米。为使果实结冰,可撒少许水。贮藏期间,不要解冻和翻堆,以免果实破损。

3. 洗果:洗果前先把冰冻的果放置在 $40\sim 60^{\circ}\text{C}$ 的温水中解冻,待完全解冻后,送入洗果机用清水冲洗2—3次,盛在竹筐中沥干水。有条件的地方可用酶溶剂洗涤果实表皮上的油膜。洗果过程中,去掉枯枝残叶、干果、石块等杂质。

4. 压榨:把洗净沥干的果送入螺旋式葡萄压榨机中压榨。第一次压榨后的果渣加 $10\sim 15\%$ 的清水回压,连续两次。带小枝压榨,要注意压力不要太大,时间不要过长以免压破小枝,增加单宁含量,影响原汁质量,果渣和种子风干后贮存另用。

5. 澄清:压榨后的原汁送入贮藏罐澄清2小时,取出上浮物和底层的沉淀物另行处理。

6. 离心、均质:澄清后的原汁用抽提机送入离心机(一般采用桔油分离机)分离沙棘油,为保证质量,可连续两次分离。分离后的原汁送入胶体磨均质,把果肉碾成小颗粒状。这样处理后的原汁均匀,无上浮下沉现象。

7. 杀菌:沙棘原汁不能采用巴氏杀菌法,要采用高温瞬时灭菌法杀菌,温度在 $120\sim 130^{\circ}\text{C}$,杀菌时间3~5秒。杀菌后的原汁立即封装送仓库保存。

应该注意的是,整个加工过程中,沙棘果应避免与铁质、铜质器物接触,最好使用不锈钢,否则,沙棘原汁产生褐色沉淀。沙棘果热敏度高,加工温度不要超过 70°C ,为保证质量,加工应实行管道化、封闭式。贮存过程中,库房温度保持在 5°C 以下,注意通风干燥,应用冷库保存最好,也可用半地下、地下式仓库贮存,随时检查温度,防止变质。

李永梅